

Planejamento de Mídia – Comitês PCJ









## **CENÁRIO – CANAIS DE MÍDIA**

# Características regionais no consumo de mídia

Interior de São Paulo

15h10 TV semanal

14h30 Pay TV

33% lêem revistas

11% vão ao cinema/mês

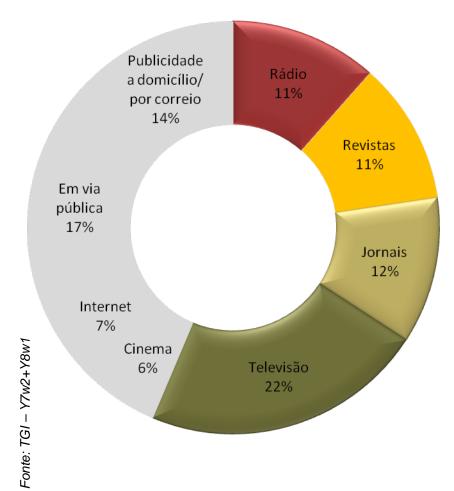
2h45 de internet/sem

22% lêem jornal/dia

26% ouvem rádio/dia

7h00 na rua/dia

## Atenção prestada na propaganda



**Consolidar a imagem** dos Comitês PCJ, **esclarecer para a comunidade** que existe um sistema que faz a gestão dos recursos hídricos. **Explicar** como funciona e quais são suas atividades

Informar a população sobre a importância da cobrança pelo uso da água e a aplicação dos recursos arrecadados em projetos:

- > de saneamento básico
- de educação ambiental
- > de reflorestamento

Buscar conscientização sobre a escassez da água e a possibilidade de colapso no Abastecimento

**Incitar a população a participar** e contribuir para o **uso racional dos recursos** hídricos

Evidenciar como se dá o **relacionamento** dos Comitês PCJ com as diversas esferas do setor (Governos, ANA, Ministério do Meio Ambiente etc.) e a **importância do sistema** de gestão dos recursos hídricos



## **PÚBLICO-ALVO**





# PÚBLICO-ALVO

Cidades	Habitantes (mil)	Cidades Hab	itantes (mil
Campinas	1.056.644	Rio das Pedras	28.036
Piracicaba	365.440	Louveira	27.825
Jundiaí	347.738	Extrema	24.886
Limeira	278.776	Cabreúva	23.572
Sumaré	237.135	Piracaia	22.335
Americana	203.283	Jarinu	22.301
Hortolândia	201.049	Santo Antônio de Posse	20.973
Rio Claro	189.834	Santa Gertrudes	20.568
Santa Bárbara D'Oes	te 187.908	Cordeirópolis	20.445
Indaiatuba	180.524	Camanducaia	20.212
Amparo	178.422	Iracemápolis	19.329
Bragança Padi La	144.0	Bom Janis de Perces	17.571
Atibaia		5.341 Chriquiada	15.213
Salto			15.192
Várzea Paulista	105.954	Nazaré Paulista	15.168
Valinhos	105.282	Morungaba	12.999
Toledo	98.200	Pinhalzinho	12.451
Itatiba	97.462	Joanópolis	11.107
Itapeva	87.639	Holambra	9.951
Paulínia	81.544	Rafard	8.370
Campo Limpo Paulis	ta 73.885	Monte Alegre do Sul	7.371
Vinhedo	62.240	Saltinho	7.029
Cosmópolis	57.951	Monte Mor	6.800
Nova Odessa	48.170	Tuiuti	6.165
Capivari	45.915	Sapucaia Mirim	6.061
Vargem Grande	43.664	Pedra Bela	6.097
Artur Nogueira	42.567	Santa Maria da Serra	5.809
Itupeva	40.972	Ipeúna	5.570
Pedreira	40.269	Analândia	4.166
Jaguariúna	40.066	Corumbataí	4.109
São Pedro	29.733	Mombuca	3.440
		Águas de São Pedro	2.547

#### **ESTRATÉGIA DE MÍDIA**

Combinar o mix mais equilibrado de mídias de forma a atingir formadores de opinião e população, com frequência e impacto, de acordo com os objetivos estabelecidos.

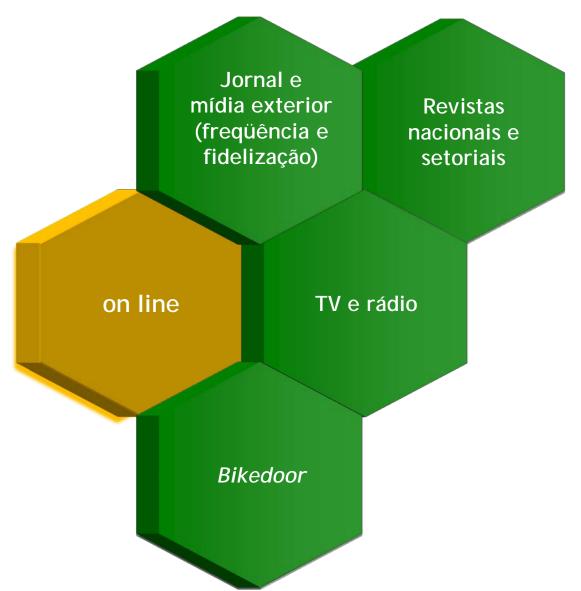
Concentrar para fortalecer share of mind

- √ 6 meses de veiculação
- ✓ Foco nas cidades que concentram 80% da população

Observação: os veículos on-line não aceitam inserções pagas. É possível realizar algumas inserções gratuitas, a depender do conteúdo e formato e devem ser previamente aprovadas pelos órgãos. Por esta razão, tais veículos não estão contemplados pelo plano neste momento

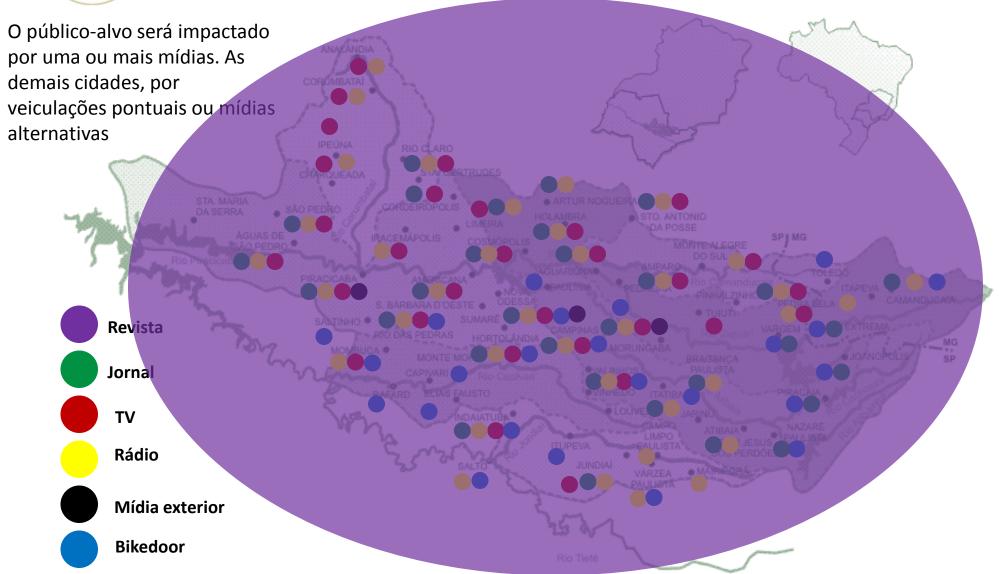


## ESTRATÉGIA DE MÍDIA





## ESTRATÉGIA DE MÍDIA - ABRANGÊNCIA



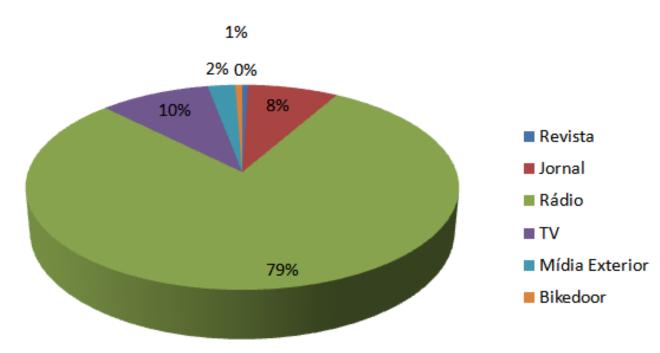


## ESTRATÉGIA DE MÍDIA - INSERÇÕES

A FSB sugere a concentração em veículos populares como rádio e TV para atingir a população em geral

Para impactar formadores de opinião regionais, a estratégia é investir em jornais regionais mais expressivos (e, idealmente, casar com uma estratégia de relações com a mídia/assessoria de imprensa)

#### Número de inserções



**Total de inserções 3.282** 



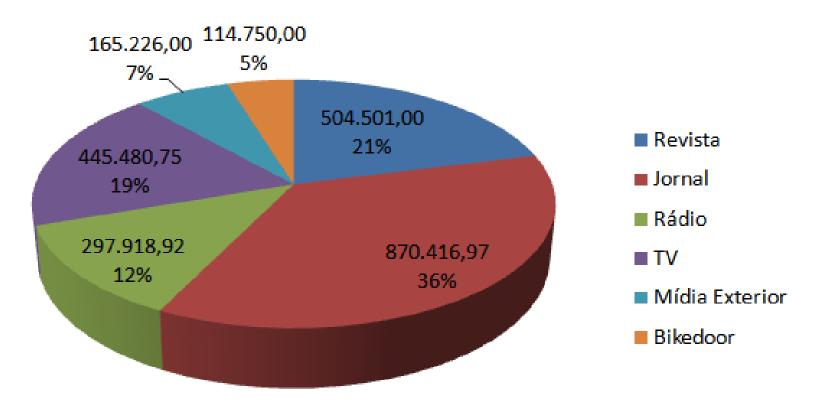
## CRONOGRAMA DE MÍDIA

Meios	Jun	Jul	Ago	Set	Out	Nov	Inserções	Clique na seta*
Revista			<b>⇒</b>					
Jornal		<b>⇒</b>						
Rádio	Spot 30" + sustentação							<b>⇒</b>
TV aberta	Comercial 30" + sustentação							<b>&gt;</b>
Online	Assessoria de Imprensa/aprovação dos órgãos						<b>⇒</b>	
Mídia Exterior	Rod. Anhanguera e D. Pedro							<b>⇒</b>
Bikedoor			4	bikes/dia	ı de ação			

<sup>\*</sup>Em modo apresentação, as setas navegarão nos slides ocultos.



## **BREAKDOWN** DE INVESTIMENTOS (R\$)





#### **CONSIDERAÇÕES FINAIS**

O plano de mídia deverá ser adaptado de acordo com a estratégia da campanha publicitária (exemplo: jornal pode ter inserção intercalada em vários formatos – rodapé, página dupla etc.).

Os valores apresentados já foram previamente negociados e são válidos por 30 dias.

Caso seja do interesse dos Comitês PCJ, a FSB poderá desenvolver, criar e veicular a campanha publicitária, bem como o trabalho de assessoria de imprensa, dado que desenvolveu as estratégias de veiculação.

Ressaltamos que a campanha publicitária, por si só, não tornará os Comitês PCJ fonte de consulta para a mídia. Tal objetivo somente poderá ser atingido por meio de um trabalho consistente de relações com a mídia/assessoria de imprensa.